

Große Preisverleihung bei der Firma Polysoude

Die Investitionen in das Humankapital tragen Früchte ...



Am 26. März fand bereits zum zweiten Mal am Hauptsitz der Firma Polysoude in Nantes/Frankreich die feierliche Verleihung der Auszeichnungen für hervorragende Leistungen im Vertriebswesen statt. Als internationaler Marktführer im Bereich der Planung, der Herstellung und des Vertriebs von Lichtbogenschweißgeräten für Füge- und Beschichtungsaufgaben hatte Polysoude die Verantwortlichen ihrer weltweit operierenden Partnerfirmen, Niederlassungen und Repräsentanzen eingeladen, um der festlichen Übergabe beizuwohnen.



Die Preise sind Auszeichnungen für außerordentliche Leistungen im Verkauf und der Entwicklung der Produkte sowie beim Kundendienst. Als Ort für die festliche Zeremonie war das herzogliche Schloss ausgewählt worden, und der Geschäftsführer Hans-Peter Mariner hatte die Ehre, den stolzen Gewinnern die Trophäen persönlich zu überreichen.

Herr Mariner zeigte sich besonders beeindruckt von dem nachhaltigen Erfolg der vertrauensvollen Zusammenarbeit zwischen den Mitarbeitern von Polysoude und den Partnerfirmen: „Es sind der Teamgeist und die gemeinsamen Erfolge, die das größte Kapital in unserem Firmenverbund ausmachen und welche ich hiermit würdigen möchte. Ich bin überaus erfreut, nun schon zum zweiten Mal Auszeichnungen für besondere Verdienste zu vergeben.“ Um die während des Jahres 2017 erbrachten herausragenden Leistungen gerecht zu würdigen, waren mehrere Preiskategorien ausgelobt worden.

Die Gewinner bezüglich der höchsten Steigerung beim Absatz von Orbitalschweißanlagen sind:

1. Platz: die Tochtergesellschaft Astro Arc Polysoude in den Vereinigten Staaten von Amerika
2. Platz: Polysoude UK mit Sitz in Großbritannien
3. Platz: Polysoude India mit Sitz in Indien

Mit besonderen Danksagungen wurden die Teams der Partnerfirmen aus Südkorea (die Gesellschaft Chemiko) und aus Japan (GMT) für ihre außergewöhnlichen Umsatzzahlen während des Jahres 2017 bedacht.

Aufgrund ihres außergewöhnlichen Einsatzes ging die Firma SALWO sowohl beim automatisierten Schweißen als auch beim Auftragschweißen als Sieger hervor. SALWO beschränkte sich nicht alleine darauf, die Aktivitäten der Firma Polysoude im Mittleren Osten tatkräftig zu unterstützen, es gelang ihr auch, so bedeutende Kunden wie Gulf Steel Works und Aasia Steel zu gewinnen, die wichtige Rollen im Erdöl- und Gasgeschäft einnehmen.



Was den Kundendienst angeht, lag die Mannschaft von Polysoude Frankreich an der Spitze. Die Entwicklung von neuen Geschäftsmodellen, bei denen der Ersatzteilverkauf mit der Unterstützung bei schweißtechnischen Problemen und der Bereitstellung von Mietausrüstungen Hand in Hand geht, führte im Laufe des Jahres 2017 zu einem Umsatz von mehr als 1,5 Millionen Euro.

Der anschließende Empfangscocktail und das Abendessen wurden in den geschichtsträchtigen Räumlichkeiten des Schlosses serviert. Herr Mariner betonte noch einmal seinen Stolz auf die tatkräftigen Teams mit deren starken Ausrichtung der auf die Bedürfnisse und Wünsche der Kunden. Mit der Feststellung „Die Firma Polysoude ist nun besser denn je aufgestellt, um die Herausforderungen der Zukunft zu meistern“ entließ er die Anwesenden mit herzlichem Dank und den besten Wünschen für das Jahr 2018, damit sie ihre Dynamik, ihre Innovationsfreude und die Leidenschaft in ihrem jeweiligen Arbeitsgebiet mit gleichem Engagement fortführen.

Fotos:

Abb. 1: Die ausgelobten Trophäen

Abb. 2: Der Großteil der Repräsentanten der weltweit vertretenen Verkaufsorganisation von Polysoude waren bei den Feierlichkeiten anwesend

Abb. 3: Herr Mariner (Vierter von rechts) im Kreis der Nominierten

Pressekontakt:



www.genius-pr.com

Genius PR
9 passage des
petits sabots
44830 Bouaye
France

Andrea Husson
+ 33 (0) 6 74 86 28 55
+ 33 (0) 2 51 82 58 08
andrea.husson@genius-pr.com